

AVIS DE RECRUTEMENTS

Découvrez nos
offres d'emploi



RESPONSABLE DE MARCHE COMMODITIES

MISSIONS

Développer un portefeuille clients Commodities (cacao, café, cajou, palmier à huile, hévéa, coton, autres matière premières...) et contribuer à la croissance de la banque conformément aux objectifs assignés à la Direction de la Clientèle Entreprises et Institutionnels.

ACTIVITES (non exhaustives)

- Etudier les caractéristiques de son segment de clientèle, afin d'identifier les opportunités et les menaces ;
- Analyser les résultats de la veille concurrentielle ;
- Analyser le fonds de commerce du centre d'affaires, en mettant en exergue les points faibles et les points forts ;
- Négocier et arrêter avec les chargés d'Affaires leurs plans d'actions commerciales.

Pilotage & Animation

- Assister les chargés d'affaires dans l'organisation de leur travail ;
- Suivre et analyser les réalisations des performances commerciales du centre d'affaires et celles déclinées par chargés d'affaires ;
- Appuyer et accompagner les chargés d'affaires dans leurs démarches commerciales auprès des clients et prospects importants ;
- Animer périodiquement des réunions avec l'équipe commerciale, et avec les équipes du Back Office ;
- S'assurer de la bonne diffusion des orientations et directives de la banque ;
- Veiller à la qualité de service au sein du Centre d'Affaires ;
- Détecter les besoins en formation, et consolider les plans de formation ;
- Evaluer l'ensemble des collaborateurs

Maitriser les risques de son portefeuille :

- Exercer les contrôles de son ressort, en utilisant les outils à disposition ;
- Assister et appuyer les collaborateurs dans l'analyse des risques ;
- Suivre directement, ou en appui les dossiers « difficiles » ;
- Veiller au respect des instructions et procédures en vigueur pour prévenir les risques notamment de contrepartie, opérationnels, de conformité.
- S'impliquer dans le processus du recouvrement

PROFIL RECHERCHE

Bac +5, Banque-Finance-Commerce ou Economie, avec au moins 8 ans d'expérience en Banque et 5 ans d'expérience réussie dans une fonction de similaire.
Disposer d'un permis de conduire de catégorie B.
Anglais Commercial, Connaissance de la zone de Yopougon.

POSITIONNEMENT

- Direction/Département : Direction de la Clientèle Entreprises et Institutionnels
- N+1 : Directeur de la Clientèle Entreprises et Institutionnels
- Catégorie : Cadre
- Localisation du poste : Abidjan

Aptitudes Managériales :

- Savoir coacher
- savoir former
- esprit d'équipe
- Sens de l'écoute
- esprit d'analyse et de synthèse
- rigueur
- être orienté résultats
- savoir prendre des décisions
- savoir convaincre
- savoir planifier et organiser sa charge de travail.

Compétences Techniques

- Bonne aptitudes communicationnelles et commerciales.
- Capacité de négociation.
- Bonne connaissance du secteur bancaire et du marché des Commodities (cacao, café, cajou, palmier à huile, hévéa, coton, autres matière premières...) en Côte d'Ivoire et dans la sous-région.
- Bonne connaissance du marché Entreprises de Yopougon.
- Bonne connaissance des risques bancaires et des garanties.
- Bonne connaissance de l'analyse financière et du montage des dossiers de crédit.
- Bonnes aptitudes rédactionnelles.
- Bonne connaissance de l'analyse des risques financiers.
- Maitriser la réglementation bancaire, juridique et fiscale relative à son activité.
- Montage des dossiers de crédits.
- Aptitude à travailler en équipe et sous pression.
- Maitrise de WORD/EXCEL.

CHARGE D'AFFAIRES COMMODITIES

MISSIONS

Participer au développement des parts de marché de la banque par le développement d'un portefeuille clients Commodities (cacao, café, cajou, palmier à huile, hévéa, coton, autres matière premières...).

Vous rencontrez régulièrement les acteurs du marché des Commodities, Vous analysez leurs projets d'investissement ou de financements...

ACTIVITES (non exhaustives)

- ✓ Prospecter et développer une clientèle clients Commodities sous l'angle de la croissance du bilan (ressources et emplois) ainsi que de la rentabilité de la Banque
- ✓ Connaître les clients de votre portefeuille et suivre leur développement et leur rentabilité.
- ✓ Savoir identifier leurs besoins et leur potentiel et proposer des solutions de financements et d'optimisation de trésorerie.
- ✓ Proposer des produits sur-mesure afin d'améliorer la captation de commission nettes.
- ✓ Contribuer au développement du PNB de votre entité.
- ✓ Maîtriser les risques (crédit, marché, opérationnels, réglementaires, conformité ...) liés à votre activité et en assurer le suivi.
- ✓ Veiller à la satisfaction des clients dans le respect des règles et procédures en vigueur ;
- ✓ Faire un suivi du traitement des réclamations clients.

PROFIL RECHERCHE

Bac +4 /5 (en Finance, Commerce, Commerce International, ITB ou tout autre diplôme supérieur équivalent) avec un minimum de 2 à 3 années sur un poste similaire dans le secteur des finances. La maîtrise d'une autre langue (anglais) est un fort avantage.

Compétences techniques exigées :

- ✓ Bonne connaissance du marché des Commodities en Côte d'Ivoire et dans la sous-région ;
- ✓ Bonne connaissance en finances des entreprises
- ✓ Bonne connaissance en analyse des risques
- ✓ Bonne connaissance des techniques et pratiques bancaires
- ✓ Montage des dossiers de crédits
- ✓ Aptitude à travailler en équipe et sous pression

Qualités personnelles exigées :

- ✓ Excellent sens commercial
- ✓ bonne capacité d'organisation
- ✓ forte capacité à travailler en équipe mais également en autonomie
- ✓ excellent sens de l'analyse

POSITIONNEMENT

- ✓ Direction/Département : Direction de la Clientèle Entreprises (DCEI)
- ✓ Hiérarchie : Responsable de marché Commodities
- ✓ Localisation du poste : Abidjan