

BENIN TOURS S.A.

AVIS DE RECRUTEMENT

UN CONSEILLER EN CHARGE DE L'AERIEN

Référence offre N° 003 /2025/DG/DAF

Modalités générales	
Employeur	SOCIETE BENIN TOURS S.A.
Superviseur hiérarchique	Directeur Général
Type de contrat	CDD de 2 ans renouvelable sur la base d'une évaluation satisfaisante des performances et par accord des parties assortis d'une période d'essai de trois (03) mois.
Disponibilité	Immédiate
Lieu d'affectation	Cotonou
Contexte et portée de la mission	
Dans le but de concevoir, d'organiser et de commercialiser des voyages et des séjours touristiques, la Société Bénin Tours S.A. a été créée par le Gouvernement du Bénin. Dans le cadre de son opérationnalisation, la Société Bénin Tours S.A. envisage de recruter un(e) (01) Conseiller(ère) en charge de l'aérien.	
Le Conseiller en charge de l'aérien conseille le Directeur Général sur la stratégie aérienne et les partenariats avec les compagnies. Il optimise les relations avec les transporteurs, plateformes de réservation et acteurs institutionnels du secteur, contribue à la mise en place de politiques tarifaires compétitives et d'accords commerciaux aériens stratégiques. Il assure une veille sur les tendances du transport aérien, les évolutions réglementaires et les innovations technologiques et garantie la cohérence entre la stratégie aérienne, la stratégie commerciale et les objectifs globaux de la Société Bénin Tours S.A.	
Principales responsabilités	
Les principales responsabilités du Conseiller en charge de l'aérien sont les suivantes :	
<p> Stratégie et développement aérien</p> <ul style="list-style-type: none">- Élaborer, en lien avec le Directeur Général, la stratégie aérienne annuelle et pluriannuelle de Bénin Tours SA ;- Identifier les marchés émetteurs prioritaires et recommander les liaisons, transporteurs et capacités à privilégier ;- Négocier les accords de coopération (partenariats, blocs de sièges, code-share, incentives) avec les compagnies aériennes et les GDS ;	

- Analyser la performance des lignes et formuler des recommandations pour améliorer la rentabilité et la compétitivité des offres incluant des vols ;
- Participer à la définition des objectifs annuels et des indicateurs de performance (coûts moyens, taux de remplissage, satisfaction client, marge nette sur produit aérien).

Études de marché et veille concurrentielle

- Conduire des études sur les tendances de trafic, les comportements de réservation, et les politiques tarifaires des transporteurs ;
- Suivre les évolutions du secteur aérien (réglementation IATA, politiques de sécurité, développement durable, taxation carbone) et évaluer leurs impacts sur les activités de Bénin Tours ;
- Réaliser des benchmarks comparatifs avec d'autres destinations pour situer la compétitivité aérienne du Bénin ;
- Produire des notes analytiques et stratégiques à destination du Directeur Général.

Développement commercial et partenariats

- Identifier et consolider les relations avec les compagnies aériennes régulières, low-cost et charter, ainsi qu'avec les autorités aéroportuaires ;
- Négocier les conditions tarifaires, allotements, accords d'incitation et politiques de distribution ;
- Assurer une veille sur les opportunités de nouvelles dessertes, l'ouverture de lignes ou les accords régionaux favorisant le trafic touristique ;
- Représenter Bénin Tours SA lors de salons, forums et rencontres du secteur aérien.

Projets spéciaux et innovation

- Contribuer à la mise en place d'outils numériques liés à la distribution aérienne (API, connectivité GDS, intégration NDC) ;
- Assurer un suivi régulier des innovations technologiques impactant le secteur (IA, automatisation, biométrie, développement durable) ;
- Formuler des propositions de partenariat pour renforcer la visibilité du Bénin auprès des compagnies aériennes internationales ;
- Participer à l'élaboration de produits touristiques combinant vols, hébergements et expériences locales, en lien avec la Direction Commerciale & Marketing.

Support opérationnel et coordination stratégique

- Préparer les notes, rapports et présentations relatives aux négociations, aux analyses de marché et aux orientations stratégiques ;

- Participer aux réunions de direction et assurer la liaison entre le DG, les compagnies aériennes et les institutions publiques compétentes ;
- Représenter le DG lors des discussions techniques, comités de suivi ou missions officielles liées à l'aérien ;
- Formuler des alertes et recommandations stratégiques en cas d'évolution tarifaire, réglementaire ou concurrentielle majeure.

Diplôme/formation, expériences et compétences requises

Formation académique

- Master (BAC +5) en Transport aérien, Tourisme, Management, Economie, Relations Internationales ou équivalent ;
- Spécialisation souhaitée en gestion aérienne, négociation commerciale ou marketing du transport aérien ;
- Connaissance approfondie du fonctionnement des compagnies aériennes, GDS et agences IATA

Expérience professionnelle

- 5 à 8 ans d'expérience dans le domaine aérien ou du tourisme, dont une partie en lien avec les compagnies ou distributeurs ;
- Expérience avérée en négociation commerciale et en gestion de partenariats stratégiques ;
- Bonne compréhension des enjeux économiques, réglementaires et logistiques du transport aérien.

Compétences techniques

- Maîtrise des outils GDS (Amadeus, Sabre, Galileo, etc.) et des plateformes de réservation ;
- Connaissance des politiques tarifaires, contrats de bloc siège et accords de distribution ;
- Capacité à élaborer des notes de synthèse, modèles financiers et recommandations stratégiques chiffrées ;
- Solides capacités analytiques et rédactionnelles.

Compétences linguistiques

- Français et anglais courant (écrit et oral) ;
- La maîtrise du portugais ou de l'espagnol est un atout.

Compétences comportementales

- Excellente aptitude à la négociation et à la diplomatie ;

- Sens de la confidentialité, rigueur et esprit d'analyse ;
- Capacité à travailler sous pression et à prioriser plusieurs dossiers stratégiques.

 **Qualités personnelles et engagement**

- Proactivité, esprit d'initiative et orientation résultats ;
- Goût pour l'innovation, la mobilité et la collaboration internationale ;
- Passion pour le tourisme et les enjeux du développement aérien en Afrique.

Conditions de Travail

- Poste basé à Cotonou, avec déplacements fréquents à l'international ;
- Rattachement direct au Directeur Général et interaction quotidienne avec l'ensemble des directions de la société ;
- Rémunération et avantages selon le profil et la politique interne de Bénin Tours SA.

Les dossiers de candidature doivent être constitués des pièces suivantes :

-  une lettre de motivation adressée au Directeur Général de la Société Bénin Tours S.A. ;
-  un curriculum vitae détaillé et mentionnant les références des différents postes occupés ;
-  les copies des diplômes ;
-  les preuves des expériences mentionnées dans le curriculum vitae.

Les dossiers de candidature sont à envoyer à l'adresse électronique suivante :

benintours@presidence.bj avec mention : « **Candidature au poste de Conseiller en**

charge de l'aérien. » au plus tard le 30 décembre 2025 à 17H30.

Cotonou, le

Le Directeur Général

Sindé CHEKETE