

## APPEL A CANDIDATURES

### Responsable Partenariats et Ecosystème Waa

| FICHE DE POSTE   |  |
|--|--|
| Supérieur hiérarchique   | Chef Département Marketing en charge de Waa  |
| Relation fonctionnelle   | Toutes les structures de la SBIN S.A.  |
| MISSIONS DU POSTE  |  |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• Développer, structurer et animer les partenariats stratégiques de waa afin d'enrichir l'offre de services et d'augmenter la valeur d'usage de la plateforme</li> <li>• Asseoir un écosystème de partenariats fonctionnel pour une offre de qualité disponible pour les utilisateurs</li> <li>• Assurer une expérience partenaire optimale</li> </ul>  |  |
| PRINCIPALES ACTIVITES  |  |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• Identifier, négocier et formaliser les partenariats à fort potentiel (marchands, fintechs, institutions, etc.);</li> <li>• Assurer le cadrage opérationnel et technique de l'intégration des partenaires dans l'écosystème Waa ;</li> <li>• Piloter la relation et le suivi de performance des partenaires ;</li> <li>• Travailler avec les équipes produit pour prioriser les intégrations en fonction de l'impact attendu ;</li> <li>• Développer des offres conjointes ou co-brandées avec les partenaires ;</li> <li>• Représenter Waa dans les réseaux et événements de l'écosystème digital/fintech ;</li> <li>• Piloter les activités et les performances de l'équipe commerciale dédiée.</li> </ul> |  |
| PROFIL DU TITULAIRE DU POSTE   |  |
| Formation  | BAC+ 3 Ecole de Commerce, Université dans le domaine Marketing, Commercial, Economie, Management   |
| Expériences professionnelles   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• 5 ans d'expérience minimum dont 2 ans au moins au développement Commercial de produits et services Grand public dans le secteur des Télécoms, Services financiers Numériques, services financiers, grande distribution ...</li> <li>• Une expérience dans la gestion d'une plateforme de e-commerce serait un atout.</li> </ul> |

|   |  |
|---|--|
| Compétences requises / Exigences du poste | <ul style="list-style-type: none"><li>• Forte orientation résultats</li><li>• Forte capacité de négociation</li><li>• Sens de l'organisation</li><li>• Agilité et dynamise commerciale</li><li>• Forte orientation client</li></ul>  |
| <b>LIEU DU CONTRAT</b>                    |  |
| <b>Lieu</b>                               | Cotonou  |
| <b>Disponibilité du candidat</b>          | Immédiate ou selon la durée du préavis   |
| <b>Dossier à fournir</b>                  | <ul style="list-style-type: none"><li>• Un CV actualisé</li><li>• Une lettre de motivation</li></ul> <p>Si vous vous reconnaissez dans cette offre, rejoignez-nous en envoyant votre dossier de candidature via la plateforme <a href="https://celtiis.bj/celtiis-et-vous/recrutements">celtiis.bj/celtiis-et-vous/recrutements</a> au plus tard le <b>20 août 2025 à 23h00</b> (heure de Cotonou)</p> |

« La SBIN, une entreprise **digitale et humaine**, engagée pour le **développement des compétences béninoises au service du numérique** »